

1ヶ月で売上げを4倍にし、3ヶ月で副業せどら一の月利を113万まで引き上げた男が教える
マンツーマンでせどりの本質を教えた結果

たった3ヶ月で売上400万円アップ
時給で7倍以上に増えました！
利益率が以前より5%もアップしました！
といった声をいただけるようになったのは、
本気の指導とサポートの事実があったから。

=====

私は実際に青さんから学んだ事で、
2ヶ月ほどで400万以上の売上アップをしました。

【静岡県 専業 Tさん】

静岡県のTと申します。
青さんからはせどり、ビジネスの本質を学ばせてもらっています。

青さんは常に本気で向き合ってくれて、
初心者、稼げていない方、もっと大きな売り上げたい方などとても
おすすめです。

青さんは朝だろうが夜中だろうが、
メールや電話をしてもすぐに返答をくれて、とても丁寧に教えてくれます。
もちろん大切な事は優しくも厳しくも教えてくれて、学ぶことばかりです。

メールや電話で仕入れのことだけでなく経営の事まで何でも相談に乗ってく
れるおかげで
後は自分が行動するだけの状態です。
それだけでも十分すぎるほどのコンサルにも関わらず、仕入れ同行もしてく
れて、
せどりや経営のイロハを学ぶことができました。

ただ単に仕入れだけでなく、管理や融資などについても丁寧にサポートして
くれて、
充実したサポート体制です。さらにせどりではなく、

その先も先頭を走って示してくれるので、
癒着の仕方、今後店舗に通い詰めなくても良い状態まで
仕組み化された手法まであらゆるところまで
丁寧に教えてくれます。

私は実際に青さんから学んだ事で、
2ヶ月でほどで400万円以上の売上アップをしました。

しかもまだまだ売り上げをどんどん上げていける感じがします。

300万の壁で悩んでいた時も
「Tさんなら出来るよ」と言ってもらい、やった結果でした。

自分の中で出来ないと思っているだけで、
実際にやってみるとすんなり壁も乗り越えられました。

青さんが一緒に後ろから一押ししてくれます。
目標設定もしてくれて、自分になりたい姿に
一早くなれます。

そこまで生涯価値が高まるコンサルは他にはなかなかないと思います。

始める前は私がこんなに稼げるとしてもみませんでした。
私は、普通に青さんが教えてくれている事を
まじめにやった結果がついてきて出せました。

皆さんもやれば私のようになれるので
はじめの一步踏み出してみましよう。

私も参加する前は迷っていますが、本当に参加して良かったです。

迷っている方は今、目の前にあるチャンスを手に入れてください。
チャンスの窓が閉まってしまう前に成功の第一歩を踏み出してみてもいいか
がでしょうか！？

ぼくが3ヶ月で得ることのできた事は、
損切り商品を格段に減らせる事ができ、
利益率が5%も上がりました！！

=====

【専業 Kさん】

ぼくは、心から思うんですが青さんコンサルに入って良かったなと思っています。

今でも思い出しますが、決済するかどうか迷っていた時に
一歩踏み出して良かったなと本気で思えました！

ある程度高額なので志の高い人たちばかり集まる環境です。

集まるメンバーの質、情報の質、みんなで協力して情報を出し合い粗利を出すための毎日LINEグループでは有益な情報が飛び交い、
モチベーションも高まっています。

ただ、こういう環境であっても行動しない人にとっては、すごい勿体ないもの
になると思っています。

逆に積極的に仲間の情報交換をすることで、
分からないこともすぐに解決しました。

出資額以上のリターンを必ず得られると断言できます。

ぼくが3ヶ月で得ることができた事は、損切り商品を格段に減らせる事ができ、
利益率が5%も上がったことが出来ました。
収入が5%毎月上がったらうれしくないですか？
ぼくはすごくうれしかったです。

いろんな商材を買ってきましたが
こんなに結果が出て、尚且つ有益な情報ばかりで
入塾して良かったです。

今後せどりを続けていくと小さな積み重ねが大きなもの
変わっていくのでワクワクしていきます。

=====

僕、やっぱり専業になります<(^ ^)>

【専業になりたい症候群 Sさん】

せどり歴9ヶ月のSと申します。

稼げるようになりたい！専業になりたい！と思い、青さんのコミュニティに入りました。

入ってよかったなど切実に思った事は、青さんや実際に稼いでいらっしゃる方とお会いしてアドバイスをしてもらえる事です(^ ^)

直接お会いすることで、ノウハウではない、稼いでいる人の考え・雰囲気・オーラを感じることができ、
それを真似していけば自分も稼げるようになるという確信・自信につながりました。

稼げる本質的な事を教えて頂きました。

ノウハウでは「稼ぐ」事は可能でも、「稼ぎ続ける」事は難しいんだと痛感させられました。

生活も少しずつですが変わり始めました。
「家族と過ごす時間も増え、妻と円満になった」事です。

当時は副業で本業の仕事が休みの日は、朝から夜中まで仕入れをして見込み利益3万が限界でした。

休日なのに家族との時間も取れず、何しているんだろう・・・と、精神的、肉体的にも疲れていました。

しかし今は1～6時間稼働で10万見込み利益を出せるようになりました。

その結果、家族との時間も取ることができ、妻も納品を手伝ってくれたり、今は凄く応援してくれています。

青さんは的確なアドバイスを下さったり、時には厳しく指導して頂いてます。昔の自分と大きく変わることができコミュニティに入って本当に良かったと思っています。

=====

青さんに教わったことを
愚直にやり続ければ結果が出ると確信しております。

【副業サラリーマン Yさん】

僕がコンサルを受けたのは今の現状を変えたいと思ったからです。

ここのコンサルで青さんから、かけられる言葉

そこら辺のオファーによくあるような、甘い言葉は、一切ありません。
本質をついた言葉だけでした。

仕事は、
毎日毎日ストレスで朝から夜まで
仕事場に缶詰状態休みの日も
仕事を家に持ち帰ってやっていました。
そこで言ってもらったこと

今頑張らないでいつ頑張るの？
頑張る時は一瞬で覚えたら稼げるように
なるからと言ってもらい、
自分の心の中に、
早く仕事を辞めたい。
今の現状を変えたいと思っていたのもあり
参加を決めました。

最初は、なかなか仕事が忙しいことを
理由にしたり、疲れていて寝てしまうことも
多々ありましたが、そんな僕を見捨てずに
サポート頂きました。

徐々に隙間時間でも利益が出るようになっていき
楽しさが増していきました。

仕事が忙しくてやる時間が少ないですが、
土日や仕事終わってから隙間時間で
毎月10万から15万は安定して出せるようになりました。

本業とは別に10万、15万あれば、
やりたいことや好きなことが出来ますよ。

青さんに教わった事を
愚直にやり続ければ結果が出ると確信しています。
ここにいれば、努力を継続することができます。
結果は必ずついてくると信じて大丈夫です。

※掲載している内容はあくまでも個人の感想です。

=====

青です。

先ほど紹介した感想は

僕のコンサルティングを受けたクライアントの素直な感想です。

クライアントさんは参加された当時は

売上も100万円に満たなくて、せどりで全く稼げない人だったり

色々な情報商材に手を出してしまい、せどりの仕入れもうまくいかに

常に支払いのためにせどりをしている

自転車操業のせどりをしてる人や

僕がたった1カ月で4倍の売上に増やした話を信じてくれて

ついてきてくれた結果、**3カ月で売上を400万円アップ**させたような人など短期的に売上が上がっただけでなく、今後のせどりに対する考えや方針が変わり

長期的に稼げるようなビジョンと目標設定に向かって行動できるように指導させていただきました。

あなたが先ほどの感想文をよんで

といった前向きにせどりに向かっていける方であれば

この手紙を最後まで読んでいただければと思います。

手紙の最後にコンサルティングの募集をさせていただきます。

今ある時間で十分に検討していただければと思います

=====

僕のLINE@を読んでもる方はすでに周知ですが

無料のライングループをスタートしたんです。

これは僕が本気で教えるということをまずは無料でも

「ほかの配信者とは全く違う」ということを知っていただくためと

「無料でも行動次第で売上は上がるんだ」ということを

無料で参加していただければわかるので、本気で企画しました。

それが「青ちゃん無料LINE通話」です。

たった1カ月でも行動すればせどりは本気で変わります。

僕もたった1カ月で売上が4倍に増えたのは

その当時は自分の人生の中でも一番本気でせどりに取り組んだからです。

「無料でこんな情報を・・・」

「半信半疑で言われたとおりにやってみたら過去最高の月商に・・・」

「神かよっ！！」

などと、色々な反響を頂き本当にうれしかったです。

僕の配信を読んで、少しでも現状を打開したいという人が参加してくれてど

んなことになるんだろうって思ったんです。

せどりで大事なものは仕入れではありません。

「せどりの経営」を正しく実践しているのかだけです。

いくら優良な仕入れノウハウがあったとしても、実践できる人はごくわずかで
す。

無料でつけてるとは言え、実は「仕入れノウハウ」や
「稼いでる商品リスト」よりも大事な特典です。

ですが、415人参加されて特典を申し込んだ方はたったの100名・・

本当に稼ぎたいならグループの主催者と直接話すのが一番です。

グループの主催者と近い人間ほど稼ぐ。

ビジネスコミュニティでは当たり前のことです。

僕に近づけば近づくほど、僕の考えがわかりどんどん稼ぐ思考になってい
く。

無料ライングループに参加するだけでなく、僕と話すことでどんどん近くなっ

ていけば

あなたのせどりの力も上がっていき売上も自然と上がることが見込めるで
しょう。

そんな図式です。

ですが、僕と1時間も話せない人が400人近くいるんです。

こんな事態になってしまったのは、ネットビジネス業界自体が

楽しんで稼ぐことを見せすぎたのではないか？と思われま

【完全自由】【楽に稼ぐ】という言葉が

ネットビジネスで勝手に独り歩きしているせいで

稼いでいる人にLINE通話すら申し込めなくなっている

行動できない楽しいけど稼げない人たち・・・

・1日30分の作業でもOK！

・片手間で月収100万円！

・メーカー仕入れで楽しんで収入！

・輸入OEMで独占的販売！

などなど、キャッチコピーに惹かれ、常に楽しんで稼ぐ事しか考えていない人が多いで

す。

僕が伝えたいことは

キャッチコピーのような嘘やいつまでも見せられる夢の話ではありません。

せどりは決して楽ではありません。

今の売上を一気に上げたいならその瞬間は

常にせどりをしないといけないぐらい大変です。

僕が売上を3倍に伸ばした時は一番死ぬ気で働いてました。

仕組み化をすればある程度は楽しんで稼げるようになりますが

ほとんどのせどらーは仕組みすらできてません。

そんな人は気合いで頑張るしかありません。

ですが、

「お金が空から降ってくればいいのに」

と他人本位で考えてしまい、自分のせどりに一生懸命になれなくなり

情報だけをあさり続け、一切行動できない。

稼げない思考の人たち、飯も食べれない稼ぎであるせどらーがほとんどでした。

売上がある人でも月にかかってくる支出が多く自転車操業状態の人

一時はノウハウで稼げてその後そのノウハウが世に広まってしまい

今は全然売上がない人や

クリスマス商戦など、トレンド商戦で売上をあげることができても

平常月は安定的に売上をあげることができない人。

こんな状態では生活ができません。

せどらーに足りてない3つの視点

【経営】 【投資】 【費用対効果】

副業でせどりはじめ、

脱サラを目指す人は少なくないです。

でも、実際に脱サラして絶望的な状況になったり、

廃業してしまったり、思うようにいかないことも

多くあります。

クリスマス商戦やトレンド商品やノウハウで稼げるようになって

少し売上上がっただけで専業になろうとするんです。

でも大事なことは全然違います。

はたまた

家計管理も含めて事業計画が必要です。

今、脱サラしようとしている人、すでに迷走している人、

何をしなくてはいけないかわかっていますか？

僕のように正しくせどりを実践するために

適切なフォローをしていくことが【本物のコンサル】です。

粗利が少し出たくらいで専業になって長く稼ぎ続けられると

思ったら大間違いです。

目先のノウハウだけで稼げたからといって

一生稼げるわけではありません

そんなビジネス甘くない。

僕が今でも現役で売上を継続できている理由は

3つの視点からせどりを実践しているからです。

【費用対効果】

結果を出した人たちは常に「**行動**」してきた人たちばかり

あなたは自分の行動に対して費用対効果で見たことはありますか？

僕のクライアントは僕のアドバイス通りに常に行動してきてる人ばかりです。

アドバイスを忠実にやるのが一番効果が高いからです。

メンターやコンサルティングといったアドバイスをいただける人は

売上をあげるノウハウや考え、マインドをしっかり持っています。

自分であれこれ悩むよりも聞いたほうが早いわけです。

行動すれば結果がついてきます。

そうすれば自分で考えてから動くよりも効率よく動けていることに気づけます。

あなたが本気でせどりを学びたいのであれば

常に自分の費用対効果を考えましょう。

これから先の効果を想像してみてください。

ぼく自身コンサルティングをしてもらって

月商**1800万円**、情報発信の収益も単発で

1000万円達成してます。

一方でコンサルティングというものに

約300万円もの金額を吸い上げられたのも事実です。

**しかし、コンサルは費用対効果を見ると
受けるべき！！と断言します**

それはなぜか？

ぼくはせどりも情報発信もコンサルを

受けていますが、1800万払ったわけではありません。

結果的に**費用対効果は抜群**だということは

数字を見てもわかりますよね。

コンサルを受けたことでこういう言い回しは

あまりいかにも詐欺師が使いそうなので

好きではありませんが、

正しくは、人生変わるきっかけをもらって

努力でつかみ取った。そう思っているからこそ常に行動しつづける重要性和

コンサルやスクールの費用対効果の良さを常に伝えてます。

【投資】

コンサルやスクールという自分への投資は

「自分」を正しくきっかけのチャンスです。

ノウハウでは「稼ぐ」ことは可能でも「**稼ぎ続ける**」ことは難しい

この業界で名の知れたような人や、

月商1000万円のせどら一って凄い！

ってなりますよね。

でも、実はたいしたことないです。

というより、せどら一のほとんどが(僕も含めて)

たいした人間ではありません・・・(笑)

あくまで正しい方向性を示してもらった上で

当人の【**努力**】によってつかみ取れる程度のことなのです。

それはあらかじめ念頭に置いた上で

なぜコンサルを受けるか？

ということをお話していきますね。

せどりは【**結果的**】に簡単に

利益をあげることが可能です。

ただ1番の近道は

方向性を見出してもらうことです。

コンサルを受けるときに意識してほしいのは、

ネームバリューでもなく

面白いLINE@やメルマガではなく

【現役かどうか】【物販の本質を追及しているか】

ということが重要です。

それにプラスして、コンサルを受ける側の姿勢として

自己投資先としてこの人に投資できるのか？

ということです。

よくネームバリューに騙されている人がいますが、それよりもちゃんと実践し

ていて、

物販や経営に関しての根底にあるものを理解している

もしくは理解しようとしている人から学ぶことが大事です。

正しい方向性もポンコツに教えてもらっては

どの方向に向かうか分からないですからね

次に大事なのは受ける側、**つまりあなたの問題です。**

自己投資とは自分が成長もしくは

稼ぐために先に投ずることです。

僕は人に会うことを大事にしています。

物販の経営者って時給換算で

8000円～30000円くらいなんです、

その人にとって1時間は貴重で

そんな時間を共有できることに意味があると思っています。

今現在、経営の真実を教えてくれる人

情報発信の全てを教えてくれている人

それぞれ1人います。

これもいくつもの失敗の中から本物を見つけた結果です。

決して僕一人では成しえなかったことを

人に助けられてここまでこれました。

あなたには今、全てを包み隠さず相談できる人はいますか？

弱い人間は搾取されます。

だから強くなる必要があるし、

そのために人の力は必要です。

自分自身に問いただしてみてください

そして今回が投資をしてもいいと思えるのか？

そんな風に考えながら読んでみてください

お金は大事だからこそ常に投資意識で考えてください。

【経営】

情報発信者さんを見ていると、

〇〇さんは電腦だ、〇〇さんは業者だ、

といったイメージがついてしまっていますが

僕自身常にアップデートしています。

偏った手法しかできないのはデメリットが多いです。

せどりという大枠で

ぼくらは稼いでいるのですから

手法を偏らせなくても良いんです。

電腦しかやらない、店舗しかやらない。

と、決めてやっている人って

気付いたら〇〇しかできない。

という危機的状況になっています。

どの手法だってメリット、デメリットがあり

それを理解した上で取り組めば良いですし、

あなた自身の稼ぎの軸を見つけることが本質です。

僕が経験した中でやっぱり店舗せどりは最強です。

もし仮に来月100万円用意しろと

言われたら店舗だったら余裕で達成できる自信があります。

だから今でも最強の土台として持ち続けています。

最近流行っているポイントせどりは現金減りますよね？

それに耐えられる資金力ある人は普通のせどら一ではいません。

もちろん、ポイントせどり含めた

電腦せどりを全否定をするつもりはありません。

僕だって取り入れています。ですが、

あくまで、利益を上乗せするオプションでしかなりえない手法だと思っています。

現状今僕が展開している物販は

- ・新品店舗せどり(半分外注)
- ・新品電腦せどり(全て外注)
- ・Amazon刈り取り
- ・業者仕入れ
- ・メーカー仕入

ジャンルも特定していません。

どの手法だろうが、ジャンルだろうが、

【本質】の部分は一緒です。

僕たちは物販をやっているのです。

あなたが物販を事業や副業としてやっていきたいのであれば

一つの手法にとらわれず経営思考でせどりを取り組んでください

自分自身、これは強いぞ！

というものは持っているけど、

これもこれも人並み以上にできますよ

という状態です。

あなたがせどりを事業としてみて

今後長く稼ぎ続けたいならば

こういった思考は必要です。

そういった経営思考を指導させていただきます。

出会いと行動

そんな彼が成長する

最初のきっかけは、ぼくが作ったLINEグループだったんです。

そこから彼自身行動しはじめて

今では融資を受けられるような素晴らしい物販プレイヤーに成長していて、

僕が東京に行く用事があれば一緒に飲みに行く大切な仲間でもあります。

今回読者みんなそれぞれが最高の結果を出してほしいために

企画したのが無料LINEグループやアカデミーです。

価値を見出せば勝ちになると、よく言われますが

この手紙の中で一部でも納得できる言葉があれば

そのきっかけで何かが変わるかもしれないし、変わらないかもしれない。

話や言ってることだけでは人ってなかなか行動できません。

裏打ちされたコンテンツやサポートも知らないとまだイメージできない人も多いです。

ここで、今回の企画のコンテンツを説明させていただきます。

◆アカウント開設

せどり初心者でもすぐにAmazon販売ができるように

アカウント作成方法から解説します。

◆せどりに必要な銀行口座や必須クレジットカード

せどりではポイントでの利益上乘せは当たり前の手法です。

ポイントを意識するだけでも月に5万以上、

年間にして60万以上も差がついてしまいます。

その**ポイントの最大値を取るための必須クレカ**をお伝えします。

銀行口座においても上手に分けることで資金管理がスムーズになるため

しっかりと選定する必要があります。

◆必須のサイト

せどりをやる上で必要となるサイトやその使い方を解説していきます。

基礎的な部分はわざわざ調べる必要もなく簡単に理解できるようにしました。

◆せどり必須の備品

せどりの作業を超時短するためのあらゆる道具・備品をお伝えします。最大限効率化を図ることでああなたの時給は大幅にアップするでしょう。

◆時給1万円もの差が出る〇〇〇〇作成

店舗仕入れというものは時間が限られています。

そのため最大限ムダを省き効率的にまわる必要があります。

そのためには〇〇〇作成をする必要があります、

これだけで時給1万円もの差がでてしまいます。

◆複数アカウント作成の方法

複数アカウント作成において、

絶対に注意しなければいけない点がいくつかあります。

Amazonを1アカウントしかもっていないのは危険です。

すぐにでも作成できるように、重要な点を解説しています。

◆いざという時に身を守る最大の盾

せどりの手法は様々でそれによって生じる弊害があります。

それはアカウント停止では済まされず、

あなた、あなたの家族にも大きな影響を与えてしまうほどの重大なものです。

絶対に確認しておいてください。

◆各ツール設定

ツールは無料、有料と幅広くありますが、

あなたが使う必要があるツールはほんの少ししかありません。

ただ、誤った設定をしているとツールは武器どころか

ただのゴミ同然の機能しかありません。

稼ぐためのツール設定を解説します。

◆相場観を身に付ける

相場観さえ身に付けてしまえば、店舗や電腦での商品リサーチの際に

『違和感』というものを覚えることができます。

その相場観を身に付けるためのポイントを解説します。

◆リサーチの心得

リサーチにおいて、たった一つだけやらなければいけないことがあります。

これを実践するかしないかで、同じ店、同じ場所をリサーチしていたとして

も、全然違う結果となってしまうくらい重要なことです。

できるようになればこの心得なしでリサーチしている人の気が知れませ
ん……

◆資金を作り出す方法

せどりは仕入れ資金がないと仕入れができません。

圧倒的に効率的に資金を増やす方法を数種類紹介します。

これで、スタート時に加速しましょう。

グループコンサルコンテンツ

【店舗せどりコンテンツ】

◆家電量販店

・家電量販店仕入れ対象商品

あるポイントだけに絞っていくことで効率的に利益を狙うことができます。

・お宝が隠れている場所

家電量販店では、**〇〇〇〇があるところ**に

お宝がある可能性が非常に高く、ほとんどのせどらーが見逃しています。

ここのリサーチは当たり前のように解説します。

・レジで価格が下がる理由とは??

レジを通したらなぜか異常に安かった。

実は、理由があるのです。

それを知っているだけで、あなたはライバルが逃した商品をすんなりと仕入れる

ことができるでしょう。

・威力絶大なあの方法……

せどら一とは対立しているはずのあの家電量販店までもが、
もはや仲間と呼べるほどになる**あの手法**を公開します。

ただし、口外禁止ですよ！！！！

・値引き交渉の準備

必須事項の値引き交渉ですが、どのように行えば

原価ギリギリで商品を仕入れられるのか公開します。

◆ドンキ・ホーテ

・ドンキで仕入れするための視点

他の店舗仕入れとは一味違った視点が必要です。

ドンキで仕入れでがきない人はこの視点が足りないのです。

この攻略を見たあとでのドンキ仕入れはあたに違いをもたらしてくれるでしょう。

ドンキを制する者、店舗せどりも制す。

・見極めるべき基準

ドンキでの仕入れは**ある基準**を作らなければいけません。

その基準さえ分かれば、ドンキ仕入れで差別化を図ることができます。

・優先的に行くべきタイミング

基本的にいつでも仕入れ可能ですが、

ある特定の日は優先的に行かなければいけないというくらい

仕入れができてしまいます。

その時期さえ見極めておけば、

台車を何度も要求するくらい仕入れができてしまいます。

・値札だけを見ているも・・・

ドンキをいまだに値札を見ろと言っているのは危険です。

あなたが見なければいけないのは〇〇です。

その秘密を紐解いたとき、ドンキが大好きになると断言します。

・小さい〇〇〇はなぜ仕入れやすいのか

ほぼ必ずあるあのコーナー・・・

ライバルは見ていないのかヒット率が高いんです。

・利益率が20%もアップする裏技

どうかしているんじゃないかと思うくらいの裏技が存在します。

ひと手間かけるだけで利益率がアップする手法を公開します。

・家電からリサーチしなければいけない理由がある

家電からリサーチを開始します。

なぜか？というのを知らない人が多いですね。

それにはドンキでは家電からリサーチを開始します。

でもなぜか？というのを知らない人がほとんど。

それには**根拠**があるんです

◆ドラッグストア

・目利きで抜く

ドラッグストアは通常札でも仕入れられる商品が沢山あります。

全く知られていないのでブルーオーシャンです。

また地域差がかなりでやすいので、

○○**地域**は積極的にまわると良いでしょう。

・○○○だけで・・

ある場所さえ見て、それを○○**する**ことで利益を上げることが可能です。

電腦コンテンツ

・ずるいと思われる仕入れ方法
ライバルがせっせと探してきた商品を

あなたは**一瞬で仕入れる方法**が存在します。

バレたらズルいと言われるのは間違いありません。

・迷う事のないリサーチ方法

リサーチが迷うという自体にはならない安定の方法ですが、

これを実践する人がいないのです。

・ヒット率80%越えのキーワード
パソコン仕入れで仕入れ対象商品を見つけるのは、
キーワード検索は欠かせません。

なかでも**ヒット率が高いキーワード**を公開します。

・ネットショップからの..
ネットショップ系仕入れは、

ショップから出されている信号に従うだけで仕入れができます。

信号がでていないところは見る価値もないのでスルーしましょう。

・直接取引を・・・
パソコンのメリットの一つに直接取引があります。

直接取引への誘導の成功率をあげる手法は

知られていないのか、ほとんどの人達が間違えてしまっています。

・刈り取りリストの構築化

資産化するだけで勝手に通知がくる仕組みを作り出すことができます。

・相場を操る常識外れの仕入れ方法

弱点もある一方で破壊力がとてつもないです。

相場を操って得た利益は見たことのない数字が並ぶでしょう。

せどりテクニックコンテンツ

・モノレートを極める

モノレート判断は『せどりの全て』です。

判断があまりにもずさんな人が多いのも現実です。

そんな方へ**モノレートの思考**を教えます。

◆**売上げを2倍にするには取るべきところから取る**

販売で必要な戦略です。

この戦略を自分のものにし、**安定したキャッシュフロー**になるように指教えます。

◆**同業者からの嫌がらせ回避**

それを**事前に回避する方法**を解説します。

売上げを伸ばすためのせどりすとプレミアム設定

年商1億円を達成するために必須となる優良せどりツールであるせどりすと
プレミアムを

最大限有効活用するための設定をお教えさせていただきます。

せどりすとプレミアムを使いこなすことはせどりで稼ぐために必須スキルになります。

リサーチができて、『せどりすとプレミアムを使いこなす』ことができなければ、効率、売上ともに全く違ってきます。

せどりすとプレミアムの設定をパーフェクトにマスターし、
売上をさらに効率的に上げてください。

※せどりすとプレミアムはご自身でご契約下さい。

節税申告コンテンツ

経費やロスカット、仕入れなどすべてに関する申告をしっかりと行いましょう。

節税外注化

正しく節税をすることで支払うべき税金を抑えることができます。

顧問税理士からも「素晴らしい節税対策ですね！」と言って頂けた

節税についてお教えさせていただきます。

売上をあげることだけが経営ではありません。

負けないビジネスを作り上げていくためにも重要な部分です。

癒着コンテンツ

売上を大きく伸ばしたいのであれば、店員との癒着を実践しましょう。

優先的に仕入れをする。安く仕入れをする。これらはほかのせどら一が簡単に仕入れることのできない商品で稼ぐことが期待できます。

そのために必要な店員さんを選ぶ方法、交渉ノウハウや癒着するために必要なマインドをお伝えさせていただきます。

『癒着』と聞くと、悪いことをしているように聞こえますが、全く違います。

店員さんから「買ってください」と言ってもらえるお客さんを目指しましょう！

ということです。

いいお客さんであれば買うことに引け目を感じることはありません。

店舗せどりで稼げない人の多くが「悪いことをしてるみたいで引け目を感じる」といいますが、稼いでるせどら一は全く考えが違います。

お店にとっていいお客さんなんです。

だから、いい商品を買ってほしいと向こうから声がかかります。

そのための癒着コンテンツを用意させていただきました。

経営コンテンツ

- ・黒字倒産を避ける

管理するところを理解していなくてもできてしまうせどり。

その管理をするだけでも5年生存率は大きく向上します。

- ・見極める自分のレベル

毎日の仕入れを管理することで客観的に自分のレベルを把握できます。

それは自分の時給を出すことにもつながりますし、

自分がやらなければいけない数字の管理にも繋がります。

そのために必要なシートを提供します。

- ・経営を科学する

ごく当たり前の管理をごく普通にこなせるような

コンテンツに仕上げました。

- ・俳人から見る廃業する人の特徴

何人もの廃業した人間を見た経験と自分が陥っていた

危機的状況から導き出した、廃人パターンを分析します。

せどりの経営に必要なノウハウやマインドについて余すことなくお伝えさせていただきます。

無料で調べても一向に出てこない。他の情報発信者と違い、僕自身がせどりで売上を常に上げ続けている経営の秘密を公開させていただきます。

これからはきちんとした経営をしたせどらーが残っていく時代です。

12月やちょっとしたトレンド商品を仕入れて売り上げを上げることは簡単かもしれませんが、継続することはできません。

常に売上を1000万円以上継続している経営ノウハウをコンテンツとして用意していますので、

まだ売上が低い人も確認して上を目指してください。

外注化コンテンツ

◆納品からではなく仕入れから外注化

外注は絶対に仕入れからさせる必要があります。

その根拠は理解できていない人が多いですし、

そもそも仕入れから外注をさせるという発想の人がいません。

なぜ、仕入れからなのかそのロジックを解説します。

◆オーナーになる

管理者の状態だといつまでも労働から抜け出せません。

管理者をたててオーナーに昇格する方法を伝授します。

◆雇用と外注の分け方

雇用と外注は勤務体系から報酬体系まで大きく異なります。

法律をかいくぐり外注でいさせ続ける方法を解説します。

本気で稼ぎたいなら、仕組み化を行い外注化を目指してください。

僕自身、仕入れや納品、梱包すべてを外注やスタッフに

任せることで、**何もしなくても売上を上げる仕組み**を作っています。

せどりで常に稼ぎ続けたいのであればいつまでもプレイヤーでい続けてはダメです。

外注化に取り組みましょう。そのためのコンテンツを余すことなく用意しています。

どのくらいの経費がかかるのか？どのくらいの経費をかけていけばいいのか？

また、どこで外注スタッフを見つけてくれればいいのか？という点についても、安く外注スタッフを見つけて依頼するノウハウをお教えさせていただきます。

融資サポート

◆事業融資を受ける方法

融資は必須です。

融資＝借金と表現している人は融資の優位性について理解できていないだけでしょう。

その優位性の秘密と銀行から借りてくれとお願いしてくれる方法をお伝えします。

せどりで脱サラ、独立をしていく人には欠かせない融資のサポートもアカデミーのサポートでさせていただきます。普通のスクールではありえないサポートですが、今回特別につけさせていただきました。

融資を引っ張ることで資金が安定し、さらに売上を上げやすくなります。

融資に必要な書類のサポートであったり、必要不可欠なことをお伝えさせていただきます。

これからせどりの売上を増やしたい人や資金に余裕を持ちたい人は必要な

サポートと

思いますし、「自分なんかは融資を受けられるのだろうか？」と疑問に思った場合、LINE少人数サポートでお答えさせていただきます。

◆グループコンサルサポート

・LINE少人数サポート

LINEによるサポートを少人数制で行います。

大人数でやらないのかといいますと、大人数ですと「発言できない。」といった人のために少人数でのサポートをグループでさせていただきます。

自分と同じような悩みを共有し、高めあう仲間というのは必要です。

わからないことを聞いて、答えにできる環境なら、たくさん質問してください。

高額スクールでもいまだにサポートが全くない。といった声も聞きますが、アカデミーでサポートを受けられない。ということは絶対にありえません。

ぜひ、LINEサポートを有効活用してあなたの成長に役立ててください。

・仕入れ商品モノレート添削(LINE少人数サポート内にて)

「この商品仕入れていいんだろうか？」

「どのくらいの個数仕入れればいいんだろう？」

「この商品は今後リサーチの対象なのか？」

といった、店舗仕入れや電腦仕入れで見つけた商品を適正に仕入れるために、

僕自身がモノレートを見て判断しアドバイスさせていただくサポートです。

大量仕入れをしたことない人がよく「不安」に思う、これぐらい仕入れてもいいのか？という不安も消え、売上につながります。

また、仕入れなくてもいい商品も仕入れなくていいとアドバイスしますので、
不要な仕入れをなくし、無駄なくせどりに取り組んでいただくサポートになります。

・ウェビナー勉強会(不定期／約1時間／ZOOM)

商品の仕入れ、ツールの使い方など

・使用するツール

利益商品を見つけるリサーチツール

常にせどりや経営について勉強できるように、全国どこでもパソコンとネットがあれば誰でも参加ができるウェビナー(ZOOM)を不定期ではありますが開催させていただきます。

マニュアルでは伝わらない生の情報を僕の声を通じてお届けできればと思います。

また、生徒との対談など実際に稼いだコンサル生などをお呼びし、どのようにして成功をつかみ取ったのか。などを動画でお伝えできればと思います。

なかなか実際に会う時間が取れなかったり、都合がつかず動けない人でもウェビナーという、全国どこでもつながれる環境を利用しさらに学んでいただけるようなコンテンツとして開催させていただきます。

・グループ懇親会(参加費用は自己負担となります)

参加されたアカデミー生と懇親会をし、生の情報交換や仲間だけが知りうるノウハウを

共有することでよりあなたのせどりの売上や人生が向上するようなグループ懇親会を開催させていただきます。

ただ、愚痴を言い合うような仕事のお付き合いや全然向上がない友達とは
違い、

ここはアカデミーを通じて出会った仲間とリアルな情報やマインドを
手に入れることができます。

また、僕自身も参加しますのでその時には実際に会ってお話できることは
全力をもってお話させていただくことを約束させていただきます。

・1泊2日せどり合宿

今回は1泊2日のせどり合宿を特別に開催させていただきます。

ここでは、通常ではありえないノウハウや話をさせていただきます。

集大成となる合宿は必ず参加してください。

そこで仲間と色々なことを共有してください。

そして、僕に成果報告をしてください。

だから、参加した人は成功したぞ！と胸を張れるぐらい頑張ってください。

そして、合宿で語り尽くしましょう。

合宿につきましては格安ではありますが、有料企画となります。

ここまで読んでいただいた方は

特殊な環境や特殊な稼ぎ方は一切ない。

ということを理解していただけたと思います。

自分でせどりを上向きや右肩上がりの売上にするために

必要なことというのはノウハウではない。

と、頭の片隅に入っただけだけでも結構です。

それだけでも情報商材に無駄に手を出さなくなり

費用対効果や投資意識が高くなってる証拠です。

ですが、アカデミーで教えることはさらにあなたに沿って行います。

このアカデミーの真の目的はあなたの環境をもとに適切な投資と経営をし

費用対効果算出し適切な売上アップを行うこと。

それらが最大値を結果にコミットし、

自分の使いたいお金を稼ぐスキルが手に入り

周りを豊かにできるぐらい稼げるようになるということが目的です。

特殊なノウハウや一時的なトレンド商品を追っかけさせて

一時的に稼がせるわけではなく、

一生に身に着けることができる物販や経営スキルと

今自分が最大限の結果を出せる場所や環境をフルに活用するための

ツールや指導を行い最大値の結果を出していくことが真の目的です。

例えば、資金がたった100万円しかない人が一か月後に月商1000万円を目

指せるか？

というと、それはノーであり、達成できるというと嘘になります。

ですが、半年後であれば達成するための適切な成功ルートがあります。

これはあなたの最大値なのです。

嘘と夢を追いかけるのはやめましょう。

現実を見て、きちんと向き合って自分の最大限の結果を達成するために
行動しつづけることが **物販で稼ぎ続けるスキルを手に入れる** ことにもなります。

今回の手紙を通じて伝えたいことは

あなたがせどりを始めたときになりたかった姿は

月収100万円を達成することだったのか。

ワンクリックで楽しく30万円稼ぐことだったのか。

天からお金が降ってくるようなことを祈り続けることだったのか。

きっと違いますよね。

今よりも生活をよくしたい！だとか

もっと使えるお金を増やしたい！とか

家族を幸せにしてあげたい！

そんな漠然とした思いだったはずです。

それがいつしか先ほどのキャッチコピーに騙されてしまい

すり替わってしまっていて、搾取されつづける側になっていたのです。

ここまで読んでいただければわかると思いますが

搾取され続ける側はつらいです。卒業しましょう。

僕のアカデミーで稼ぎ続けるスキル、**自分で稼ぐための自立したせどり**を身

に着けてください。

それらが今までのせどりを大きく変える小さなきっかけです。

今回の価格は前回と全く同じ価格で募集させていただきます。

前回よりも安く募集してもダメですし、高く募集してもダメで

きちんとした正規のコンサルティング費用とアカデミー費用の投資とし

ご検討し、ご参加ください。

880,000円(税込)

◆フルコンサルコンテンツ

グループコンサル コンテンツ

基礎コンテンツ

- ◆アカウント開設
- ◆せどりに必要な銀行口座や必須クレジットカード
- ◆必須のサイト
- ◆せどり必須の備品
- ◆時給1万円もの差が出る〇〇〇〇作成
- ◆複数アカウント作成の方法
- ◆ツール
- ◆リサーチの心得

店舗せどりコンテンツ

- ◆家電量販店
- ◆ドンキ・ホーテ

◆ドラッグストア

電腦せどりコンテンツ
せどりテクニックコンテンツ
節税申告コンテンツ
癒着コンテンツ
経営コンテンツ
外注化コンテンツ
マンツーマン仕入れ同行
価格改定ツール爆売れ設定指南
仕入れた商品のシェア

◆サポート

- ・個人LINEマンツーマン指導
 - ・対面サポート
- ※顧客の居住地(日本国内)。2月に一度。8時間。
- ・外注利用権利
 - ・1泊2日せどり合宿

※コンテンツは随時更新、数ヵ月に渡り配布させていただきます。

フルコンサル特別特典

特別特典1

・超限定 原価商品仕入れサービス
超限定 とつけさせていただきましたが、
フルコンサルの参加を決断していただいた方は必ず少人数なんです。
僕が物販を経営している中で本当にこの商品はやばすぎ と
お尻が浮くような仕入れ情報や絶対に他の人には教えたくない情報があります
それは「原価」で仕入れができるという情報です。
せどりで仕入れる商品というのは
基本はセール商品や卸商品など
メーカーと契約しない限り、絶対に手数料が上乘せされた
商品を仕入れることになります。
※LINEにて1ヵ月、3商品~5商品

特別特典2

・請求書作成サービス
ほぼほぼ通せることができる
請求書を作成するノウハウを公開させていただきます。
商品を仕入れることができない。なんてことはもうなくなります。

特別特典3

・スパルタコース

数字管理を徹底させるために

日報、週報などを提出させるためにスパルタでどんどん指導します。

これらは、本当に自分がだめだ。。。。

かまさんに叩いてほしい という方のために希望者限定で

僕も心を鬼にしてスパルタで指導をさせていただきます。

特別特典 4

納品代行格安利用権利 (関東)

※別途、外注手数料 (出品個数にて変動) がかかります

※回数制限はございません

これ以上僕が出せる限り全力であなたを応援させていただくことを

お約束させていただきます。ですが、

僕がサポートできる限界もあります。

それらを踏まえ、途中で打ち切る可能性もあります。

ご了承ください。

この金額というのはせどりのスキルや経営マインドが一生手に入るの

であれば、いかに破格の金額で参加できるのかはわかっていただけと思

います。

グループコンサルに参加して本気で実践していただければ

月々の支払以上の結果を目指せます。それはフルコンサルであっても同

じです。

僕が通常コンサルティングをするなら月20万円以上いただきます。そ

れを今回この価格で参加できるのは本当に僕の思いが価格として乗っ

たわけです。

金額を見て安いと思ったら価値がある＝勝ちです。

ぜひ、参加お待ちしております。

今回の手紙に僕の思いや考えは書けるだけ書いています。

それを読んで判断して自分の投資に見合うか考えてみてください。僕

が伝えたいことは「きちんとした指導者と行動」で人生は変わる。

ということです。

悩んでいるのであれば相談してください。何がきっかけになるかわからないです。まずは

行動を起こしてみることから始めましょう。

ご相談はこちら▼



LINE@

最後に・・・

ここまでお手紙を読んで頂きありがとうございます。
わたしの精一杯の思いをお伝えさせて頂きました。

微妙なテクニックや中身のないノウハウなどで
かけがえのない時間、お金を奪われる結果となるのが果たして
良い人生なのでしょうか？

私を経験し、実際に現在でも稼いでいる手法は全て公開しました。
この手法が再現性も高く自由への最短ルートであることは、
過去数十名以上のサポートしたアカデミー生の結果でもあきらかです。

後はあなたが『勇気の一步』を踏み出せるかどうかです。

せどりで稼げないことは搾取される側の人間という事

その搾取される時間の中で
お金や時間を奪われ、家族や子供、恋人に我慢を強いることになります。

稼げないサラリーマンの時はお金がすべてではないと思っていました。

いま、稼げるようになって全く見える世界が違います。

お金があることで避けられる不幸は数多くあります。
そして得られる幸福感も計り知れません。
それは稼いでみてはじめて分かることでした。

ここまでお伝えしても
まだ「1クリックで月収50万円」のような
ありもしない幻想を夢見ているのならば、
僕のアカデミーでせどりの全てを学ぶ理由があります。

人生は誰しも時間という制約があり、
自由に生きる権利を持っています。

その自由を掴むことで、これから先数十年のあなたの未来と
家族や子供の人生までも大きく変えることができます。

その切符を持っているのはあなた自身です。
あとは今、決断し行動するだけです。

人生は楽しむものなのです。

[フルコンサル ご購入はこちら](#)

- ・PDF50ページ
- ・提供予定日購入から3日以内
- ・コンサル期間は6ヵ月
- ・特典・LINE通話チャットサポート(電話、Zoomを使い画面を共有)
6ヵ月内なら何回でも無料。予約制・1回1時間～2時間以内

【返品対象】本商品に書かれていることを実践したにもかかわらず結果が伴わない場合

【返品時期】 180日実践後 8 日以内に申請してください

【返品方法】 メールで申請ください

[特定商取引法](#)